LUCA LEONARDINI #LIVORNO2020 - #REINVENTAILBUSINESS

STRATEGY

QUATTRO GRUPPI DI DOMANDE PER ELABORARE LA MIGLIORE STRATEGIA







STRATEGY TOOL KIT

POSIZIONAMENTO - TREND -STRATEGIA - CLIENTI

Le domande di questo ebook sono pensate per guidarti attraverso una riflessione sul tuo business che ti porta a vederlo da un punto di vista nuovo.

Rispondere alle domande sarà come guardare ciò che conosci sin troppo bene nella tua realtà quotidiana da una nuova prospettiva e a trovare idee per aiutare la crescita o per consolidare lo sviluppo.

Se la crescita è il tuo obiettivo e non vuoi più rinviare, questo ebook è il primo passo per elaborare la tua strategia vincente.



POSIZIONAMENTO



In quale mercato o in quali mercati operi?



Qual è la dimensione e il tasso di crescita di questi mercati?



Quali sono i tuoi principali clienti o gruppi di clienti in questi mercati?



Quali sono i 3 principali o il principale concorrente nel tuo mercato?



Quali sono i tuoi fattori competitivi?



Quali sono i fattori competitivi dei tuoi concorrenti?



TREND



Negli ultimi 5 anni qual è la tua progressione nella quota o nella classifica di mercato?



Quali ritieni siano i trend interni al tuo settore che avranno un impatto sul tuo business?





Negli ultimi 3 anni quali innovazioni hai adottato? Quali risultati hai ottenuto?



Negli ultimi 3 anni quali innovazioni hanno adottato i tuoi concorrenti?

Con quali risultati?





Quali obiettivi ti sei posto per i prossimi anni? Come pensi di raggiungerli?



I tuoi obiettivi di business sono collegati alla strategia di comunicazione?



La comunicazione online ti aiuta a consolidare le relazioni con i clienti?

CLIENTI

RELAZIONE CON I CLIENTI

Quale livello di fedeltà hai instaurato con i clienti?

RELAZIONE CON I CLIENTI

Quanti clienti hai acquisito negli ultimi 3 anni?

RELAZIONE CON I CLIENTI

Quanti clienti pensi di avere perso nello stesso periodo?

RELAZIONE CON I CLIENTI

Sai perché i clienti ti lasciano? Li sapresti recuperare?

RELAZIONE CON I CLIENTI

Saresti in grado di offrire più valore, risparmiando?

RELAZIONE CON I CLIENTI

Come vuoi che si sentano i clienti quando si rivolgono alla vostra azienda?

RELAZIONE CON I CLIENTI

Nella tua realtà avete una percezione condivisa del tipo di esperienza fornita ai clienti?

RELAZIONE CON I CLIENTI

L'esperienza attuale dei tuoi clienti è il risultato di una scelta?



STRATEGY TOOL KIT

Se volevi un approccio che ispirasse nuovi progetti da riempire con la tua passione, la tua energia, il tuo coraggio per raggiungere il successo, l'hai trovato.

Congratulazioni! Ora non ti resta che iniziare ...

CHIAMAMI AL 329-4458381 INVIA UNA MAIL A LEONARDINILUCA@GMAIL.COM

LUCALEONARDINI.COM